

## "Mit Messikommer-Pflanzdaten kann man auch einmal aus dem gewohnten Geleise springen!"

Die Firma Müko Gartengestaltung arbeitet seit rund sieben Jahren mit der Auftragsabwicklung von SORBA. Ebenfalls im Einsatz sind die integrierten Messikommer-Pflanzdaten. Christian Müller, Inhaber, berichtet über seine Eindrücke und Erfahrungen, die er damit gemacht hat.



Christian Müller  
Inhaber

**Müko Gartengestaltung**  
Fabrikstrasse 8  
9470 Buchs

- Firmengründung: Juli 1982
- Anzahl Mitarbeiter: ca. 30
- Tätigkeitsbereich: Gartenbau, -pflege, Pflanzcenter



**SORBA:** Christian Müller, Sie erstellen Offerten und Rechnungen mit den SORBA-Programmen. Wie empfinden Sie die Handhabung dieser Softwaremodule?

**Kunde:** Alle unsere Mitarbeiter haben sich rasch in die SORBA-Programme eingearbeitet. Sie sind einfach und logisch aufgebaut. Auch ich als nicht gerade Computer Begeisterter lernte die Handhabung rasch.

**SORBA:** Sie erstellen mit SORBA auch Regierapporte und Pflanzlisten. Können Sie mir in wenigen Sätzen die jeweiligen Arbeitsabläufe erklären?

**Kunde:** Zuerst wird das Projekt mit dem Kundenamen eröffnet. Anschliessend fügen wir aus dem entsprechenden Grundkatalog die gewünschten Produkte ein. Danach bestimmen wir die Stückzahlen. Einheitspreise können wir unseren Wünschen entsprechend abändern. Am Schluss fügen wir den Rapporttext ein. Die Bearbeitung mit verschiedenen MWST-Sätzen können einfach durchgeführt werden.

**SORBA:** Wie hoch schätzen Sie die Effizienzsteigerung in Prozent gegenüber Ihrer Arbeitsweise vor dem Einsatz der SORBA-Programme?

**Kunde:** Das ist schwierig zu beantworten. Unser letztes Programm wurde vom Anbieter schlecht gewartet. Es fehlten regelmässige Updates. Deshalb wechselten wir zu Sorba. Insofern fehlt uns eine Vergleichszahl. Aber sicher ist, dass der Service von Sorba bestens klappt.

**SORBA:** Unsere Auftragsabwicklung steht in Kombination mit den Messikommer-Pflanzdaten. Wie wenden Sie diese an (Stichwort Illustrierte Pflanzlisten, Etikettendruck)?

**Kunde:** Im Kontakt mit den Kunden verwenden wir keine illustrierten Pflanzlisten. Dank unserem eigenen Pflanzcenter können wir dem Kunden die vorgeschlagenen Pflanzen in natura zeigen. Jedoch werden alle Pflanzlisten mit den entsprechenden Baumschulpreisen erstellt, welche im SORBA-Programm schon vorhanden sind.

Besonders hervorheben möchten wir die Funktion Etikettendruck. So können wir für unsere Produkte im Pflanzcenter Etiketten anhand

der Vorratsliste erstellen. Die Preise sind dabei immer aktuell.

**SORBA:** *Welchen Vorteil für Sie und Ihre Kunden sehen Sie durch den Einsatz der Messikommer-Pflanzdaten?*

**Kunde:** Die Pflanzdaten dienen vor allem der Ideensammlung. Zum Beispiel wenn es sich um spezielle Pflanzenstandorte oder Blütenfarben handelt.

Oft kann man mit der Eingabe von Pflanzkriterien aus dem gewohnten Geleise herausspringen. Man findet andere/neue Pflanzen, die man in die Planung mit einbeziehen könnte.

**SORBA:** *Christian Müller, wir danken Ihnen für das aufschlussreiche Gespräch.*

#### **PflanzQUICK auf einen Blick**

- 18'000 Pflanzdatensätze
- Über 2000 Synonyme
- 6'700 Bilder
- Sortimente und Preise von 20 Baumschulen
- Etikettendruck
- Bei rund 300 Gartenbaufirmen in der Schweiz im Einsatz

PflanzQUICK ist ein Bestandteil der SORBA-Standard-Gartenbausoftware, welche nebst dem Verarbeiten von Pflanzdaten auch folgende Bereiche abdeckt:

- Vorkalkulation nach VSG
- Regie- und Ausmass-Abrechnung
- Controlling / Nachkalkulation
- Devisierung (NPK-Kataloge sowie freie Texte)
- Datenaustausch nach SIA451
- Projektverwaltung
- Schnittstellen zu kaufmännischen Programmen
- Schnittstelle zu VectorWorks